

Presentamos Ellucian Partner Network (EPN), el programa de socios de Ellucian reinventado. EPN es un ecosistema donde los socios pueden crecer, aprender y obtener el apoyo necesario para servir mejor a nuestros clientes mutuos.



¿Qué hay de nuevo?

El nombre

Los Programas de Socios ahora se reúnen bajo la red de socios de Ellucian (EPN).

La estructura

Hemos rediseñado los programas en cuatro categorías:

- **Construir**
Anteriormente Socios de tecnología y OEM
- **Vender**
anteriormente Socios revendedores
- **Servicio**
anteriormente Socios de servicio y entrega
- **Acelerar**
solo por invitación

¿Por qué el cambio?

En Ellucian, seguimos innovando ofertas para ayudar a impulsar el éxito de las instituciones de todo el mundo. Reconocemos la necesidad de repensar nuestro enfoque para trabajar con socios, desbloqueando y maximizando su contribución a nuestros clientes compartidos.

¿Cuándo entrarán en vigor los cambios?

Los cambios se realizarán este año al pasar el Programa de Asociación a la EPN. Tu representante de desarrollo de negocios estará disponible para más información. Tus comentarios son bienvenidos.

Bienvenidos a la red de socios de Ellucian

Ellucian es un socio de confianza para miles de instituciones de educación superior en todo el mundo y ha servido a más de 22 millones de estudiantes. Ellucian Partner Network (EPN) ampliará las capacidades de Ellucian a mercados nuevos y existentes a medida que crecemos nuestra plataforma SaaS abierta y servimos de manera más flexible a nuestros clientes.

La EPN reúne a empresas líderes para proporcionar productos y servicios a las instituciones de educación superior, asegurando que puedan lograr su misión principal de éxito estudiantil.

La EPN es un ecosistema cuidadosamente diseñado donde los socios pueden obtener el apoyo que necesitan para servir mejor a nuestros clientes mutuos. Los socios de la EPN pueden unirse a una o más de las nuevas categorías, Construir, Vender, Servicio y Acelerar, de acuerdo con su experiencia, intereses y capacidades.

La EPN:

- Crea capacidad incremental y aptitud para apoyar el crecimiento del mercado
- Retiene clientes exitosos a través de la entrega continua de productos y servicios de calidad
- Equipa, apoya y gestiona los esfuerzos del socio a través de la integración y la validación
- Acelera socios selectos para lograr un mayor éxito

Las cuatro categorías de la EPN

Construir

(antes Socios de tecnología y OEM)

Los socios proporcionan soluciones que respaldan, amplían o complementan el software de Ellucian para satisfacer los requisitos y necesidades cambiantes de los clientes. Estos socios construyen, diseñan, desarrollan, integran y comercializan su(s) solución(es), participando en nuestro ecosistema SaaS abierto. En el mundo cambiante de SaaS, nuestros clientes requieren soluciones que satisfagan sus necesidades en los próximos años. Estos socios están equipados para servir a nuestros clientes en entornos de nube con soluciones creadas para el futuro de la educación superior.

Ellucian está introduciendo un proceso de validación de integración, asegurando que las soluciones de los socios cumplan con los requisitos de integración, interactúen de manera efectiva con los productos de Ellucian y estén listas para SaaS. Los socios que tienen una integración validada con Ellucian pueden solicitar unirse a nuestros programas de reventa y referencia, lo que garantiza una estrategia efectiva de comercialización para sus soluciones.

Vender

(antes Revendedor)

Incluye socios que revenden productos, servicios y soporte de Ellucian a clientes en todo el mundo. Estos socios tendrán acceso a recursos para desarrollar una experiencia más profunda en productos y conocimientos de la compañía para lograr la excelencia técnica, de ventas y de la industria, así como para representar con éxito a Ellucian en el mercado.

Nuestro objetivo es fomentar el marketing conjunto efectivo, la colaboración con Ventas y el acceso a la habilitación técnica, de ventas y de marketing.

Servicio

(antes Servicio y Entrega)

Es para socios que implementarán y proporcionarán servicios de asesoramiento directamente relacionados con las ofertas SaaS de Ellucian, o que proporcionarán servicios adicionales de valor agregado no directamente conectado con el software Ellucian.

Los socios se beneficiarán de un viaje de habilitación modernizado y un sistema de identificación, que garantizará que tengan acceso a la información actualizada y la capacitación necesaria para atender a nuestra base de clientes compartida. Este viaje de habilitación se encuentra actualmente en actualización y se implementará gradualmente para los socios en el futuro.

Acelerar

(solo por invitación)

Esta categoría solo se ofrece a un número limitado de socios por invitación. Estos socios deben contribuir considerablemente al crecimiento de los ingresos de Ellucian o alcanzar el más alto nivel de competencia en un mínimo de dos categorías de la EPN. Estos socios complementan estratégicamente las soluciones y operaciones de Ellucian para ayudar a ofrecer valor a nuestros clientes en todo el mundo con los resultados deseados.



Para obtener más información, ponte en contacto con tu representante de desarrollo empresarial o al correo Partnerships@ellucian.com